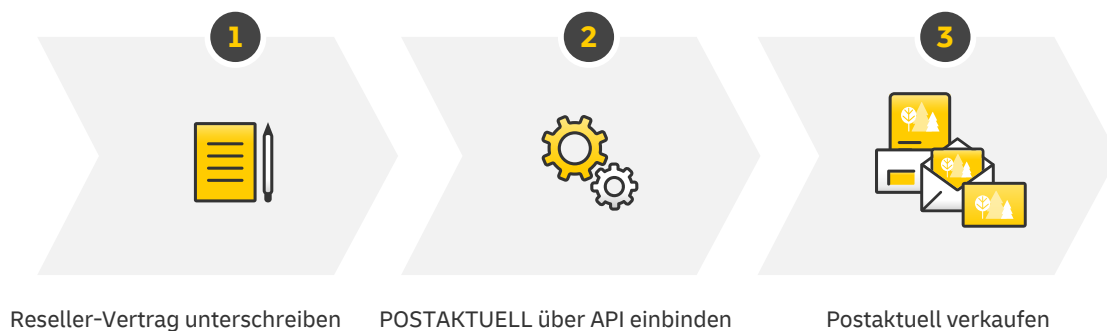


POSTAKTUELL

# RESELLER-PROGRAMM IN KÜRZE

Wenn Sie einen Druck-Shop als Open Shop betreiben und viele ihrer Kunden Flyer, Faltblätter oder Selfmailer bestellen, dann bieten Sie doch Ihren Kunden neben den Druck von Flyern auch gleich deren Verteilung direkt in die Briefkästen an – als Reseller von der Deutschen Post. So machen Sie das Beste aus Ihrem Druck-Shop und bieten Ihren Kunden einen echten Mehrwert an. Außerdem kommen Sie in den Genuss eines Preisvorteils.

Was müssen Sie tun? Neben der Unterzeichnung des Reseller-Vertrags binden Sie POSTAKTUELL in Ihren Shop mit unserer API ein.



## Ihre Vorteile

- Aufwertung des Shops
- Gewinnung neuer Kunden
- Steigerung der Bestandskundenbindung
- Deutsche Post als Premiumpartner
- Reseller-Vorteil: Attraktive Partnerkonditionen
- Steigerung des Druckvolumens

## Das leisten Sie als zukünftiger Reseller

- Professionell gestalteter Druck-Shop
- Open Shop - Ihr Angebot steht allen Interessenten offen
- Einbindung des POSTAKTUELL Service über unsere API
- Alle POSTAKTUELL Aufträge werden an das elektronische Auftragsmanagement (AM) der Deutschen Post übermittelt
- Durchführung von Werbemaßnahmen für POSTAKTUELL
- Konfektionierung und Auslieferung der Sendungen entsprechend der Deutsche Post Vorgaben